



GESTION DU NÉGOCE

Pilotez votre activité de négoce et optimisez vos ventes

Proginov ERP a pour objectif la gestion des étapes de la vie d'un produit : de sa fabrication à sa commercialisation, depuis la gestion des achats, des stocks, des statistiques jusqu'au service après-vente. Son but est de répondre aux besoins de tous types d'entreprises, aussi bien du point de vue des fonctionnalités que de celui des volumes traités.

// Le négoce, un enjeu pour les entreprises

La gestion de l'activité est primordiale dans toutes les entreprises quelle que soit leur taille. Que vous soyez grossiste, négociant ou industriel, votre besoin est de consolider les informations dans un même outil nativement intégré avec la CRM, la mobilité, la comptabilité, etc.

Dès lors que vous avez une activité de négoce, qu'elle soit votre cœur d'activité ou non, Proginov ERP est la solution adaptée à vos besoins. Multisociété, multidevise, multilingue, multiétablissement, multidépôt, elle accompagne votre développement jusqu'à l'international.

// Donnez de la valeur ajoutée à votre business

Proginov ERP vous aide à optimiser vos stocks et à fluidifier les échanges avec vos clients, vos fournisseurs, vos partenaires. Gestion des ventes, des produits, des clients, mais aussi gestion du cycle de vie des produits (PLM), gestion d'entrepôt (WMS Mobile), GED, etc., la solution est complète et permet d'aborder tous les grands pans du commerce : achats, logistique, marketing, ventes, jusqu'à la production si besoin.

Que votre force de vente soit sur place ou à distance, la solution offre les moyens de se consacrer à son métier. Proginov ERP se paramètre facilement pour correspondre totalement à votre activité et apporte ainsi de la valeur ajoutée à votre business.

// Proginov ERP, une solution agile et complète

Complètement intégrée, la solution négoce de Proginov ERP intègre tous vos canaux de ventes (e-commerce, application mobile force de vente, points de vente...). Elle assure également le service après-vente devenu un élément clé de la réputation des entreprises.

Le cube décisionnel et Proginov Analytics vous offriront des analyses variées et fournies, de la vision macro, au détail le plus fin. Disponible dans le cloud, Proginov ERP vous accompagne dans votre croissance.

Équiper un nouveau commercial, ouvrir une nouvelle plateforme, un nouveau point de vente devient simple et efficace.

Une solution intégrée et disponible dans le Cloud

Vos stocks en temps réel



Optimisation du cycle de vente



Maîtrise des délais de livraison



Maîtrise des marges

PRINCIPALES FONCTIONNALITÉS DE LA GESTION DU NÉGOCE

MULTISOCIÉTÉ, MULTIDIVISE, MULTILINGUE, MULTIÉTABLISSEMENT, MULTI-UNITÉ DE VENTE ET MULTIDÉPÔT DE STOCK

PERSONNALISATION DES FICHES DE BASE (graphiques, valeurs et tableaux libres, objets,...)

- Centralisation des données-clés
- Résultat d'analyses sous forme graphique

NÉGOCE INTERNATIONAL

- Gestion des contrats d'achat et de vente internationaux

GESTION DES DOSSIERS DE FRET

- Planning containers, dossier de prix de revient
- Stocks flottants

PRODUITS

- Catalogue produits, multifournisseur, équivalences, déclinaisons, gestion des lots et emplacements, immatriculations, contrôle qualité, contremarque, logistique, variantes, fiches techniques, documents, médias.
- PLM (Product Lifecycle Management ou gestion du cycle de vie des produits)

GESTION DES TARIFS

- Gestion des conditions tarifaires (clients/fournisseurs) et des promotions
- Coopération et ristourne commerciale, accords commerciaux, ...
- Arborescence de prix de revient
- Relevé des prix de la concurrence

GESTION DES ACHATS

- Approvisionnements automatisés et manuels
- Proposition de réassort en fonction de stocks mini/maxi, de prévisions des ventes, de la saisonnalité, des historiques, ...
- Planification des commandes
- Contrôle facture, litiges, relation fournisseur
- Gestion des situations en cours

WMS (gestion des entrepôts)

- Gestion des stocks par magasin et emplacement
- Gestion de missions logistiques en mobilité (préparation, réapprovisionnement picking, ...)
- Gestion des UL
- Horodatage des mouvements (prévisionnel et réel)
- Console de supervision
- Consommations, analyse ABC
- Représentation graphique des entrepôts
- Allocation Dynamique d'Emplacements (ADE)
- Préparation de commande vocale

GESTION DE LA TRAÇABILITÉ DES LOTS ET SSCC

- Dossiers d'incident

GESTION DES VENTES

- Chaîne de facturation : devis, commande, livraison, facturation (signature électronique et horodatage des PDF)
- Gestion des points de vente (encaissements traditionnel et mobile certifiés, fidélité)
- Téléventes
- Gestion de commandes par cadencier et référencement
- Gestion de factures et avoirs financiers
- Opérations commerciales

E-COMMERCE (BTOB et BTOC) et gestion de contenu (CMS)

AUTRES FONCTIONNALITÉS

- Gestion des intervenants et équipes
- Gestion de tournées, transporteurs
- GPAO, GMAO, Affaires, Atelier
- Gestion de l'inventaire
- Gestion de la Relation Client/Fournisseur (CRM/SRM)
- Gestion du Service Après-Vente
- Gestion de la force de vente (smartphones et tablettes)
- Statistiques : statistiques paramétrées, cube décisionnel, ...
- Cartographie et géolocalisation (open data)
- Maquettage et fusion d'étiquettes
- Maquettage des états
- Location
- Gestion de parcs
- Configurateur commercial
- Agenda, planning
- GED (Gestion Électronique de Documents)
- Couplage téléphonie
- Dématérialisation
- Workflow
- EDI, EAI, Chorus Pro
- BPM (Business Process Management)
- RSE (Réseau Social d'Entreprise)
- Prévion de ventes
- Gestion des litiges

Univers PROGINOV // ERP

