



Le Journal des télécoms

# Le Journal des télécoms

Numéro Spécial THD

N° 222 - Juin 2011 - 23<sup>ème</sup> année

Le mensuel des convergences IT - www.jdt.fr

**INTERVIEW**

Jérôme Coutant  
Membre du collège de l'Arcep

« Les textes se mettent en place »



**REPORTAGE**



**Sallanches :**  
la fibre au pied du Mont-Blanc

**INTERNATIONAL**

**La fibre optique dans le monde**

**TECHNO**



**Dans les coulisses de la fibre**

## Le Très Haut Débit en ordre de marche

### L'Arlésienne du Grand Emprunt

### Comment financer le réseau fibre ?

### La montée en débit en attendant la fibre

**LES USAGES**

**Ackermann :**  
les spiritueux à très haut débit



**Mauboussin, bijoutier à la fibre communicante**



**Darkworks :**  
100 Mbit/s pour le jeu





## LES USAGES

### RETOURS D'EXPÉRIENCE CLIENTS

Editeur d'ERP

## PROGINOV MISE TOUT SUR LA FIBRE

**P**roginov est un éditeur d'ERP, implanté en région nantaise, qui est devenu en quelques années le leader français de l'ERP en mode SaaS. « Nous avons souhaité en 2001 offrir à nos clients la possibilité de pouvoir se connecter afin de réaliser eux-mêmes l'exploitation de leur logiciel hébergé chez nous », explique Philippe Plantive, p-dg ; « nous étions les premiers à lancer ce type de service sur de l'ERP ».



Philippe Plantive, p-dg de Proginov

Proginov a commencé avec des liens SDSL de 4 Mbit/s fournis par France Télécom, puis est passé à des raccordements fibre (10 Mbit/s) en 2006. « Nous ne pouvions pas faire autrement, à tel point que je peux dire que la fibre optique est aujourd'hui le cordon ombilical de Proginov », explique Philippe Plantive, « mais il nous a fallu prendre à notre charge des travaux de génie civil, sinon ce n'était pas possible ; toutefois nous avons mutualisé ces coûts avec des entreprises voisines ». Depuis, Proginov a encore franchi des étapes et dispose désormais de deux liens à 100 Mbit/s, toujours fournis par Orange Business Services, qui permettent de servir 400 entreprises (des PME en grande majorité), soit 4000 utilisateurs. La société héberge dans ses locaux 400 serveurs IBM et envisage de doubler sa capacité de stockage dans l'année qui vient. « Nous ne voulons pas freiner notre développement pour des raisons d'infrastructure », poursuit Philippe Plantive, « aujourd'hui, 70 % de nos nouveaux clients démarrent directement en mode SaaS ». Après avoir étendu ses locaux de 2000 à 4000 m<sup>2</sup>, l'éditeur s'apprête à s'agrandir encore en créant un quatrième ensemble immobilier et pourrait envisager de passer à la vitesse supérieure en termes de débit disponible (1 Gbit/s est possible). En termes de services disponibles sur le BSP (Bouquet de Services Proginov), outre la solution ERP, les clients de Proginov ont accès à une messagerie, à des outils bureautiques, à l'envoi de SMS et à du surf internet. « Nous préconisons aussi une solution de ToIP

et pourrions proposer une solution de vidéo-conférence », ajoute Philippe Plantive. Une solution que l'éditeur utilise déjà pour ses propres besoins.



## LES DONNÉES DU PROBLÈME

**Objectifs :** proposer un maximum de services en mode SaaS

**Moyens :** un lien fibre 100 Mbits/s

**Résultats :** une croissance soutenue



Numéro spécial  
Le Journal des Télécoms  
JUIN 2011 [n°222]

